

LEASINGO

Leasing- und Mietkaufangebote rund um die Uhr finden

Immer mehr Unternehmen nutzen für die Finanzierung von neuen Fahrzeugen und Geräten flexible Miet- oder Leasing-Modelle. Mit dem im Web verfügbaren leasinGo-Rechner wollen die leasinGo-Finanzierungsexperten basierend auf den Konditionen von mehr als 35 Anbietern eine optimale Auswahl an Finanzierungsangeboten bieten – rund um die Uhr.

Es ist ein leidiges Thema, das schier endlose Gesuche, Klippenputzen bei den Herstellern und Banken, ständige Vertretergenerven, der bürokratischer Papierkrieg. Hinzu kommt die Frage nach der am bestgeeigneten Finanzierungsvariante: Miete, Leasing oder doch ein Kaufmodell? Probleme, die den Finanzierungsprofis von FM LeasingPartnern durchaus bekannt waren, als man 2012 gemeinsam mit Stu-

denten der RWTH Aachen die Geschäftsidee eines Tools für Leasing-Angebote entwickelte.

Aus der Idee wurde im Jahr 2015 die selbstständige leasinGo GmbH als Mitglied der FM-LeasingPartner-Gruppe. Mit Fingerspitzengefühl für den Markt, steter Analyse von Kundenbedürfnissen, Erfahrung und Netz-Know-how entstand das Finanzierungsportal leasinGo. Das Unternehmen in Bissendorf (Nie-

dersachsen) und Düsseldorf reagierte damit auf die wachsende Kundennachfrage im Bereich Leasing von Investitionsgütern wie Baumaschinen, Containersystemen aber auch IT-Ausstattung und Büromöbel.

Leasing-Erfahrung und Internet-Know-how

Das Online-Portal kombiniert die Vorteile des Internets und die moderner Kommunikationstechniken mit der klassischen Finanzierungsberatung. Kernstück ist der leasinGo-Rechner. Er ermittelt – basierend auf aktuellen Konditionen von mehr als 35 Leasing-Anbietern – eine optimale Auswahl an Ergebnissen. Als Mehrwert für den Kun-



»Kernstück des innovativen Finanzierungsportals ist der leasinGo-Rechner, der eine optimale Auswahl an Ergebnissen trifft.«

Ansgar Gerken, Kaufmännischer Leiter LeasinGo

den nennen die Verantwortlichen die Vermittlung von maßgeschneiderten gewerblichen Leasingfinanzierungen, die exakt auf die Bedürfnisse des jeweiligen Unternehmens zugeschnitten sind.

Die Leasing-Geber erhalten über die leasinGo-Plattform bonitätsgeprüfte Kunden – die Leasing-Nehmer im Gegenzug einen kostenlosen Vergleich aus, so be-



leasinGo will 24/7 – schnell und unkompliziert – die besten Leasing- und Mietkaufangebote bieten. Seit diesem Jahr können die angeschlossenen Leasing-Gesellschaften auf der leasinGo-Plattform auch den direkten Vertragsabschluss anbieten. Laut leasinGo nutzt bereits jetzt ein großer Anbieter diese Möglichkeit, weitere sollen folgen.

tont leasinGo, mehreren qualitativ hochwertigen, seriösen Leasing-Angeboten. Der gesamte Prozess, vom Konditionsvergleich über die Bonitätsprüfung und Genehmigung bis zum Vertragsabschluss, verlaufe unkompliziert online und aus einer Hand. Aus den zahlreichen Konditionen der Anbieter will leasinGo exakt das Angebot herausfiltern, was zum Kunden passt. Da-

bei kann zwischen Leasing oder Mietkauf gewählt werden. Der Tool-Nutzer muss lediglich noch aus den gelisteten Kalkulationen auswählen – und leasinGo regelt den Rest. Und vor allem ohne Weiterleitung an Drittanbieter.

Seit 2014 bietet der Leasing-Spezialist mit Hauptsitz im niedersächsischen Bissendorf die Möglichkeit, die Leasing-Anfragen direkt über das Internet lau-

fen zu lassen. Allerdings wurden die Finanzierungsraten zunächst nur nach einer ersten Kontaktaufnahme an den Kunden gegeben. Im Jahr 2016 folgte dann mit der Einführung der Online-Rechner-Funktion ein weiterer Schritt in Richtung einer ganzheitlichen Online-Lösung. Damit kann der Nutzer der leasinGo-Plattform die vorgeschlagene Rate in Echtzeit erhalten, man gelangt in wenigen Schritten zum Ergebnis. Finanzierungsvorhaben werden laut Betreiber schnell und ohne bürokratische Hürden kalkuliert. Im letzten Jahr wurde das Tool schließlich um die praktische Funktion erweitert, Anfragen, Dialoge sowie den gesamten schriftlichen Austausch vollständig über die Plattform laufen zu lassen. Ein sonst üblicher E-Mail-Verkehr entfällt. Auch unverbindlichen Angebote können von den Anbietern direkt an den Endkunden über das Tool gesendet werden – ohne Kosten und binnen Sekunden. Seit diesem Jahr können die angeschlosse-

nen Leasing-Gesellschaften zudem auf der leasinGo-Plattform den direkten Vertragsabschluss anbieten. Laut leasinGo nutzt bereits jetzt ein großer Anbieter diese Möglichkeit, weitere sollen bis Jahresende folgen.

Finanzierung einfach machen

Um Kunden den Weg zur Hausbank zu ersparen, bietet leasinGo mit seinem Service leasinGo-Plus auch eine schnelle Absatzfinanzierung via leasinGo-Tool an. Auch hier soll ab diesem Jahr die Funktion eines unkomplizierten Online-Sofortabschlusses zur Verfügung gestellt werden. Als Teil des leasinGoPlus-Serviceportfolios können Hersteller und Händler von Investitionsgütern über das Portal einen Online-Rechner und das Direktabschluss-Tool in ihren Online-Shop integrieren. Bereits jetzt nutzen mehr als 100 Händler und Hersteller den Service und unterstützen damit den Vertrieb der eigenen Produkte.

Coreum-Akademie und IHA trainieren gemeinsam Hansa-Flex-Hydraulikexperten in speziell zugeschnittenem Kurs



Training am Bagger – in vier Tagen den sicheren Umgang mit Baumaschinen lernen.

Im April war Premiere für die ersten acht von 170 Servicetechnikern des Hydrauliksofortservice bei Hansa-Flex. Coreum-Akademie-Leiter Andreas Gruber und IHA-Trainer Matthias Müller schulen die Teilnehmer darin, wie sie künftig auch das Bedienen von Baumaschinen inklusive der hydraulischen Komponenten sicher beherrschen.

Das erste Training übertraf bei Hansa-Flex alle Erwartungen. Vor allem die Vielfalt des Maschinenparks im Coreum und die Fahrübungen, bei denen Ladungssicherung und Abfahrtskontrollen an Radladern, Mini-, Mobil- und Kettenbaggern auf Demobaustellen trainiert wurden, waren Highlights für die Servicetechniker.

Ausgeklügelter Mix aus Praxis und Theorie

»Ich bin mehr als überzeugt worden. Das fachliche Know-how ist hier einfach spitze«, resümiert Nikolaus Gerg, Leiter Hydraulik-Sofortservice Süd bei Hansa-Flex. »Der Mix aus Praxis und Theorie war sehr gut durchdacht und hat meinen Technikern sichtlich großen Spaß gemacht. Vor allem haben sie jetzt die Gewissheit, künftig bei Service-Einsätzen auf Baustellen auch große Baumaschinen selbst aus dem Gefahrenbereich fahren zu können.«

Die Palette der angebotenen Trainings der Coreum-Akademie ist groß. Bis zu 250 Teilnehmer besuchen die Kurse pro Jahr – gerade im Zuge der Digitalisierung wächst laut Anbieter der Bedarf exponentiell. Die Inhalte zum sicheren Zustand und Umgang mit Bau- und Umschlagmaschinen werden herstellerneutral und regelkonform nach BG- bzw. DGUV-Vorgaben vermittelt. Diese »offenen« Trainings, an denen jeder teilnehmen kann, sind in den kalten Mona-

ten des Jahres terminiert, von Januar bis März und von Oktober bis Dezember. Unabhängig davon sind kundenspezifische Trainings ganzjährig im Coreum möglich.

Bei den für die Hansa-Flex-Techniker erarbeiteten Kursen standen nicht nur die sichere Handhabung von Bau- und Lademaschinen im Blickfeld. Sie fassten sich auch mit Gefahrstofftransport auf dem Servicefahrzeug, Ladungssicherung oder Sonderthemen, wie etwa Hydrauliksysteme drucklos zu schalten.

Matthias Müller, der bei der IHA als Trainer für hydraulische Leitungstechnik und Hydrauliköle unterrichtet, bewertete die Trainings-Premiere als gelungen. »Das Coreum hatte die Schulung und die Location in High-Level-Ausführung top vorbereitet. Die Motivation der Teilnehmer war unglaublich hoch.«

Andreas Gruber, Trainer und Branchenspezialist Umschlag im Coreum, pflichtet ihm bei: »Die Hansa-Flex-Techniker zogen alle richtig mit und tauschten sich untereinander aus. So etwas bereitet mir als Trainer besonders viel Freude, wenn ich sehe, dass sich das Team so einbringt. Und als Akademieleiter freue ich mich schon auf die nächsten zwei Hansa-Flex-Trainings im September und drei weitere im nächsten Jahr.«

FAKTEN

Die nächsten Veranstaltungen im Coreum

- > Expo Abbruch und mineralisches Recycling (1. – 30.9.2021)
- > Coreum Praxistage (8. – 10.10.2021)
- > Bits and Machines (19. – 20.1.2022)



Über 50 Jahre Expertise:

Wir finanzieren das, worauf Sie bauen können.

Mit Leasing und Mietkauf können Sie auf optimale Liquidität und Wirtschaftlichkeit für Ihre Investitionsvorhaben bauen. Sprechen Sie mit unseren Branchenexperten: Wir haben den Helm auf, wenn es um die besten Finanzierungsmöglichkeiten geht!

Tel. +49 711 12710
www.suedleasing.com

